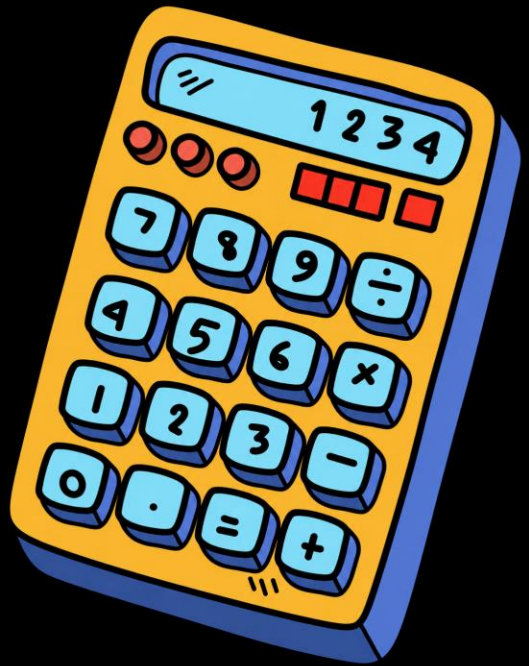
Sacá la calculadora



Hacé este cuenta:
Número de seguidores de Instagram ÷ 20



Esa es la cantidad de seguidores
que deberían verte las historias
(En promedio por día)

Si estás por debajo de ese número
estás cometiendo alguno de estos errores

Las stories son el mejor canal
para vender en orgánico
por estos motivos:

#1 Le hablas directamente a personas que ya te siguen

#2 Sesgo de familiaridad y comunidad se construyen en las historias.

#3 Son gratuitas
y se hacen rápido.

#4 Son ideales para
abrir conversaciones y cerrar ventas.

Publicar no es vender!
Una cosa es subir contenido
y otra es HACER contenido.

7

errores que matan
el alcance de tus historias.

Error N° 1
Hacer muy pocas historias.

Error N° 2
Hacer demasiadas historias.

Error N° 3
Repostear cosas todo el tiempo.

Error N° 4
Vender todo el tiempo.

Error N° 5
No vender nunca.

Error N° 6
Ser aburrido, repetitivo y predecible.

Error N° 7
Sobrepensar demasiado las historias.


“Vi que viste mi historia”
Yo:

Que **SÍ**
subir a historias.

Julián Ocampo

Cómo funciona el algoritmo de stories
Retención + Interacción

La interacción más potente
Retención + Dm

Que subir a historias
y estrategias de venta

Julián Ocampo







Julián Ocampo

Muchas gracias!



Por ser parte de este evento
voy a regalarte un 50% de descuento
en mi libro



50%

DE DESCUENTO

Escaneá el Qr
y usá el código
de descuento FEST
(Se agrega en el checkout)

Sólo por 24 hs.

